

Le baccalauréat professionnel " Métiers du commerce et de la vente" est décliné en deux options :

- Option A : Animation et gestion de l'espace commercial
- Option B : Prospection clientèle et valorisation de l'offre commerciale.

Le titulaire de ce baccalauréat , a pour mission d'accueillir, conseiller et vendre des produits et des services associés, contribuer au suivi des ventes et de participer à la fidélisation de la clientèle et au développement de la relation client.

A l'issue de cette formation, vous serez capable d'organiser les prestations en hôtel-café-restaurant :

- Réceptionner, contrôler et stocker les marchandises.
- Collecter l'ensemble des informations et ordonnancer les activités.

A l'issue de cette formation, vous serez capable d'accueillir , commercialiser et assurer le service en hôtel-café-restaurant:

- Accueillir, prendre en charge, renseigner le client et contribuer à la vente des prestations.
- Mettre en œuvre les techniques de mise en place et de préparation.
- Mettre en œuvre les techniques professionnelles, assurer la prestation et son suivi.
- Communiquer en fonction du contexte professionnel.

Prérequis :

- Âge : de 15 ans à 30 ans
- Niveau d'entrée: niveau 3
- Motivation à exercer le métier visé et pour la formation en alternance.
- Pour une bonne adaptation en formation, il est souhaitable de savoir lire, écrire, compter.

Modalités d'inscription :

- Dossier de candidature complété
- Participation à la réunion d'information et/ou à l'entretien de vérification des prérequis.
- Participation aux ateliers de recherche d'entreprises le cas échéant.
- Signature d'un contrat d'apprentissage au Attestation d'engagement de l'employeur.

Type d'emplois accessibles :

vendeur conseil / vendeur qualifié / Chargé de clientèle etc...

Personnalisation du parcours possible en fonction du parcours antérieur et des résultats d'une évaluation diagnostique avec entrée décalée sur parcours possible. Nous pouvons adapter nos parcours aux personnes en situation de handicap.

Commerce

BAC PRO : Métiers du Commerce et de la Vente (MCV)

Contrat en Alternance

Info Pratique:

Code RNCP : 38399

Niveau de sortie : niveau 4

Rythme de l'alternance : 2 jours par semaine en UFA et 3 jours en entreprise. Le calendrier peut varier pour tenir compte des périodes d'activité fortes en entreprise. Le calendrier d'alternance est remis lors de l'inscription .

Durée de la formation : 24 mois

Coordonnées:

Adresse : 105 avenue Paul Marcellin, 69120 Vaulx-en-velin

Tél : 09 55 86 14 55

Mail : ecslyon@yahoo.com

Site Internet: ecslyon.fr